



## Infomaterial Franchise gründen:

### Kapital Anforderungen:

- 5000,00.- € planbares Kapital beim Mieten eines Lagers
- 300.000,00.-€ planbares Kapital beim Kauf eines Lagers
- 3000,00.- € planbares Kapital beim Mieten der Bürofläche
- 150.000,00.-€ planbares Kapital beim Kauf von Bürofläche
- 50.000,00.-€ planbares Kapital bei Personalkosten
- 10.000.-€ planbares Kapital bei Erstbezug von Waren
- 10.000.- € planbares Kapital für Büromaterial
- 7.500,00.- € Foreign Relations Manager
- 7.200.- € Jahreslizenz
- 2.000.- € Premium Import
- 2000,00.- € Server Kosten

### Kostenaufwand beim Mieten:

- mindestens: 57.050,00.-€
- empfohlen: 93.150,00.-€

### Kostenaufwand beim Kaufen:

- mindestens: 499.050,00.-€
- empfohlen: 541.550,00.-€

### Konditionen:

Wenn Sie Franchise Partner bei uns werden wollen, dann müssen Sie eine jährliche Gebühr für eine Lizenz zahlen. Diese wird Sie dazu berechtigt unser Shopsystem zu nutzen und unsere Domain beziehen zu können. Des weiteren haben wir das Angebot für Sie über unsere Lieferanten Waren zu beziehen.

Nähere Informationen zu unserem Unternehmen finden Sie auf unserer Website unter :LINK  
Grundsätzlich bieten wir drei Möglichkeiten für den Import von Waren an:

- Sie beziehen Waren über uns mit Provisionszahlungen
- Sie beziehen Waren über uns mit verminderten Provisionszahlungen
- Sie beziehen Waren über uns ohne Provisionszahlungen

### Verhältnisdauer:

Die Lizenz läuft jährlich aus und muss einen Monat davor verlängert werden.

Eine Kündigung hat eine Frist von sechs Monaten und muss zwei Monate vorher angekündigt werden.

Mit Kündigung treten Sie Ihre Geschäftsstelle nach Ablauf der Frist an uns ab. Somit verlieren Sie das Recht mit unserem Namen zu verkaufen.

### Gewinnabgaben:

Sämtlicher Gewinn aus den Verkäufen steht Ihnen alleine zur Verfügung, natürlich müssen Sie Ihre Arbeiterkräfte entsprechend entlohnen.

### Vertragsverhältnis:

Nach Eingang des Vertrages und Anzahlung der Lizenz werden wir bei Bedarf sämtliche Vorgänge für Sie koordinieren und Sie umfangreich beraten.

Hierzu bekommen Sie noch Material zur Veranschaulichung der Unternehmensstruktur:

- wie werden die Kaufinformationen verarbeitet?
- wie werden Serviceanfragen bearbeitet?
- wie funktioniert die Paketausgabe, Logistik und das Coaching?
- wie läuft das Akquirieren und die Administration?
- wer regelt denn Support?

Sie bekommen eine umfangreiche Beratung zum Aufbau Ihrer Geschäftsstelle.

Hier können Sie eine Liste der fehlenden Geschäftsstellen einsehen.

### Vertragsabschluss:

Nach Eingang der Bewerbung melden wir uns und vereinbaren einen Termin mit Ihnen und ggf. Ihrem Investor. In diesem Beratungsgespräch werden wir Ihnen das oben genannte Informationsmaterial vorstellen und die Etablierung Ihrer Geschäftsstelle planen.

Bei einem Zweittermin treffen wir uns um den Vertrag zu bearbeiten. Nach Vertragsabschluss werden Sie eine Lizenzzahlung von 2000,00.- € leisten. Wie auch bei Bedarf eine Anzahlung für den Premium oder Platinium Import. Nach Etablierung Ihrer Website müssen Sie den Rest der Lizenz bezahlen und schon steht Ihr Franchise-Unternehmen!

### Möglichkeiten:

Sie haben die Möglichkeit Ihre Website weiter aufzubauen und eigene Servicepakete anzubieten. Wir stellen Ihnen unser Coaching für Ihre Service und unsere Infestoren zur Verfügung.

Beantragungsunterlagen:

- Nachweis für Ihre Liquidität, ggf. Bürgschaftserklärung eines Investors.
- ein Schreiben warum Sie geeignet sind ein Franchise Partner bei uns zu werden
- Lebenslauf
- Führungszeugnis
- Gewerbe-Anmeldung nach § 14 GewO oder § 55 c GewO ist Pflicht.

Ihre Bewerbung mit den angeforderten Unterlagen schicken Sie bitte an **Franchise@VII7.eu**